



Social Business Model Canvas KplusV

Idee:

Naam:

Partners 8 Wie zijn je belangrijkste leveranciers en partners en hoe werk je met hen samen?	Kernactiviteiten 6 Welke kernactiviteiten moet je uitvoeren om je propositie in de markt te zetten? Mensen en middelen 7 Welke mensen en middelen heb je nodig?	Waardepropositie(s) 2 Gebruiker Wat levert jouw product of dienst de gebruiker op? Impact Wat is je impact en hoe meet je die? Financier Wat levert jouw product of dienst degene die betaalt op?	Probleem 1 Welk maatschappelijk probleem wil jij aanpakken? Kanalen en relaties 4 Hoe bereik je jouw doelgroep(en)?	Doelgroep 3 Gebruiker Wie gebruikt jouw product of dienst? Financier Wie betaalt er voor jouw product of dienst?
Uitgaven 9 Wat zijn je belangrijkste uitgaven? Geef voor je belangrijkste kosten aan hoeveel procent ze van je totale kosten zijn.		Winst 10 Wat doe je met winst in je organisatie?	Inkomsten 5 Welke inkomsten heb je? Geef ook aan welk gedeelte daarvan omzet uit je onderneming, welk gedeelte subsidie en welk gedeelte overige inkomsten is.	